

MEDIENINFORMATION

Contec-X bietet für CA Clarity PPM jetzt günstiges Preismodell

Multiprojektmanagementlösung – erst Pay per Use, dann Lizenzkauf

München, 15. Januar 2010 – Contec-X GmbH, Lösungsanbieter für Projekt- und Portfoliomanagement, bietet Kunden ein neues, günstiges Preismodell für CA Clarity PPM. Dabei werden die Vorteile von Software as a Service (SaaS) und Lizenzkauf miteinander kombiniert. So ist das neue Modell anfangs flexibler und risikofreier als der klassische Lizenzkauf, bei langfristiger Nutzung aber deutlich günstiger als Software-as-a-Service- oder Pay-per-Use-Pakete. Davon profitieren Unternehmen, die derzeit ihre IT-Budgets schonen müssen, mittelfristig aber die Effizienzgewinne der leistungsfähigen CA Clarity PPM-Lösung im Projekt- und Portfoliomanagement nutzen wollen.

Contec-X bietet mit CA Clarity PPM eines der anerkannt leistungsstärksten Projekt- und Portfoliomanagementsysteme an. Um Investitionen in diesem Bereich zu erleichtern, kombiniert der Münchener Lösungsanbieter nun die bestehenden Modelle Software as a Service (SaaS) und klassischer Lizenzkauf zu einem neuen Preismodell. „Mit diesem flexiblen Angebot ergänzen wir unsere innovativen Softwarelösungen für Projektmanagement mit einer perfekten Investitionsoption für die aktuelle Wirtschaftslage“, so Andreas Natter, Geschäftsführer der Contec-X GmbH.

Flexibel wie SaaS – und langfristig günstiger

Im neuen Contec-X-Abrechnungsmodell zahlen Kunden die Nutzung von CA Clarity PPM zunächst als Pay per Use pro Nutzer und Monat. Mit Hosting, Application Management und Upgrade Services im Münchener Hochleistungsrechenzentrum bleiben die Investitions- und Betriebskosten und damit die kommerziellen Risiken gering. Wollen die Firmen später zum langfristig günstigeren Lizenzmodell wechseln, wird eine Optionspauschale vereinbart. Beim Wechsel rechnet Contec-X die geleisteten SaaS-Gebühren auf den Lizenzpreis an.

Wer profitiert am meisten?

Das kombinierte SaaS-/Kaufmodell von Contec-X richtet sich an Firmen mit überschaubarem Investitionsbudget, die Projekte bislang über eine Vielfalt unterschiedlicher Instrumente wie MS Project, MS Excel, MS Word und E-Mail koordinieren und jetzt ihr Projektmanagement über die PPM-Lösung CA Clarity weiter professionalisieren wollen. Vor allem Unternehmen, in denen mehr als 75

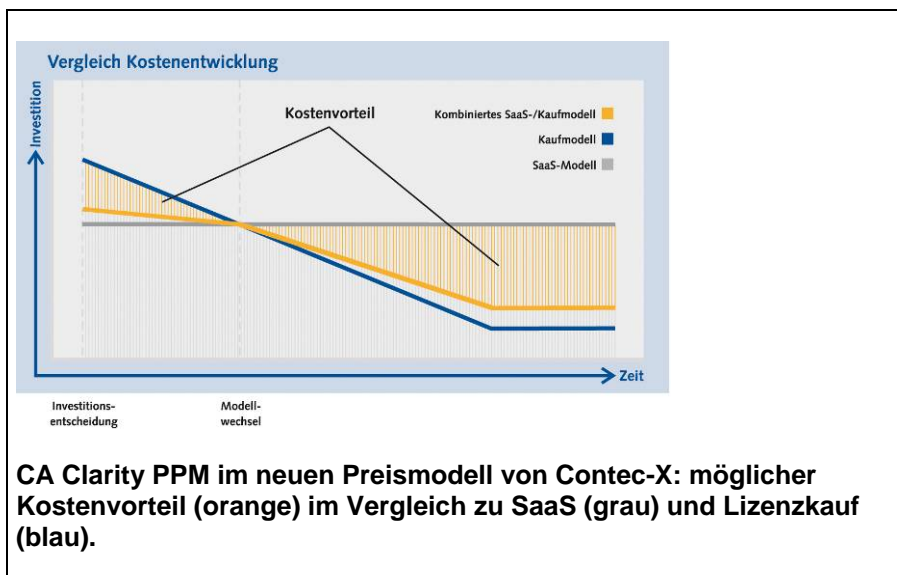
Mitarbeiter an Projekten mitarbeiten, deren effiziente Durchführung gesteigert werden soll, empfiehlt Contec-X das neue Preismodell.

Weitere Informationen unter www.ca-clarity.com oder www.contec-x.com.

Verfügbares Bildmaterial

Folgendes Bildmaterial steht druckfähig im Internet zum Download bereit:

<http://www.htcm.de/kk/contec-x>



Über Contec-X GmbH

Das 2002 gegründete Münchner IT-Beratungsunternehmen evaluiert und realisiert Lösungen für projektorientierte Unternehmensbereiche wie IT, F&E und Produktentwicklung. Als zertifizierter Platinum-Partner von CA realisiert Contec-X diese Lösungen auf Basis von CA Clarity™ PPM.

Contec-X versteht Software-Implementierung als Vorhaben, bei dem Prozesse optimiert, Mitarbeiter motiviert und Manager gefordert werden. Zu den Kunden von Contec-X gehören Unternehmen wie Giesecke & Devrient, Kühne+Nagel, MAN Nutzfahrzeuge, Markant, SPAR, TFL oder ZF Friedrichshafen.

Clarity ist ein eingetragenes Warenzeichen der CA Inc., USA.

Weitere Informationen unter www.ca-clarity.com oder www.contec-x.com.

Weitere Informationen:

Contec-X GmbH
Andreas Natter
Landsberger Straße 302
80687 München

Telefon: +49 89 90405-202
Telefax: +49 89 90405-066
E-Mail: andreas.natter@contec-x.com

www.contec-x.com

Pressekontakt:

HighTech communications GmbH
Barbara Ostermeier
Grasserstraße 1c
80339 München

Telefon: +49 89 500778-10
Telefax: +49 89 500778-77
E-Mail: b.ostermeier@htcm.de

www.htcm.de